

Las 3 automatizaciones base de ManyChat

Bienvenida, entrega y calificación: las tres que armas una vez para que cada seguidor nuevo ya sea una conversación. Con los mensajes listos para copiar.

Si cada conversación nueva depende de que tengas ganas de escribir, no tienes un negocio: tienes un estado de ánimo. Estas tres automatizaciones lo arreglan y las armas una sola vez.

1. Bienvenida

Se activa: cuando alguien nuevo te sigue o te escribe por primera vez. **Objetivo:** abrir conversación con una pregunta, no con un link.

Mensajes · Bienvenida

Mensaje 1:

¡Hola! Qué bueno tenerte por aquí 🙌

Te pregunto algo rápido para saber qué mandarte: ¿en qué estás ahora?

Botones: Empezando / Ya tengo clientes / Quiero escalar

→ Empezando:

Perfecto. Lo primero que te recomiendo es esto: [recurso para principiantes]. Cuando lo veas, cuéntame qué te pareció.

→ Ya tengo clientes:

Buenísimo. ¿Hoy de dónde te llegan la mayoría? ¿Referidos, contenido o anuncios?

→ Quiero escalar:

Me encanta. ¿Qué es lo que hoy te frena más: conseguir clientes o atender a los que ya tienes?

Si tu cuenta no tiene disponible el disparador de nuevo seguidor, usa el de primer mensaje directo. Hace el mismo trabajo.

2. Entrega

Se activa: cuando comentan tu palabra clave en un post o reel. **Objetivo:** entregar el recurso en segundos y dejar la conversación abierta.

1. En ManyChat crea una automatización con el disparador de **comentarios en publicaciones** y escribe tu palabra clave.
2. Activa la respuesta pública al comentario con tres variaciones para que no se vea repetido.
3. Agrega el mensaje directo de abajo.

Mensajes · Entrega

Respuestas públicas al comentario (rota las tres):

- ¡Te lo mandé por DM! 📬
- Listo, revisa tus mensajes 🙌
- ¡Enviado! Míralo en tu bandeja

Mensaje 1 (DM):

¡Aquí lo tienes! 📎 [link del recurso]

Adentro también vas a encontrar el resto de recursos gratis de Ascendent Academy.

Mensaje 2 (2 minutos después):

Pregunta rápida para saber qué más te sirve: ¿esto lo quieres aplicar en tu propio negocio o en el de un cliente?

Botones: Mi negocio / Clientes / Solo curiosidad

Si quieres armar lista de correos, entre el mensaje 1 y el 2 pide el correo con el bloque de captura de ManyChat. Si no, déjalo así: es más rápido.

3. Calificación

Se activa: cuando la persona ya recibió el recurso y respondió. **Objetivo:** saber en dos preguntas quién está listo para una llamada.

Mensajes · Calificación

Pregunta 1:

Para darte algo que sí te sirva: ¿más o menos cuánto factura tu negocio al mes hoy?

Botones: Menos de 2K / 2K a 10K / Más de 10K

Pregunta 2:

¿Y qué tan pronto quieres resolver esto?

Botones: Ya mismo / Este trimestre / Solo explorando

Ruta según respuestas:

→ Más de 2K + Ya mismo → etiqueta "caliente"

Mensaje: Por lo que me cuentas, vale la pena que lo veamos juntos. Aquí puedes elegir un horario: [link de agenda]

→ Cualquier otra combinación → etiqueta "nutrir"

Mensaje: Te dejo por dónde empezar: [link de la comunidad]. Adentro está todo en orden.

Checklist antes de activarlas

- Prueba cada flujo desde una cuenta personal antes de publicarlo.
- Revisa que los botones no pasen de 20 caracteres.
- Crea las etiquetas "caliente" y "nutrir" para filtrar después.
- Pon la palabra clave en pantalla y en el caption de cada video.

¿Quieres ir más lejos?

Ascendent Academy · 20 USD al mes, 7 días gratis: skool.com/ascendent-academy-6509/about

Que lo implementemos por ti · agenda una llamada: calendly.com/vanessa-ascendentllc/asesoria-gratuita

Más recursos gratis: boveda-ascendent.netlify.app